

SAP® ERP Berater, SD-Vertrieb – Sales and Distribution (m/w/d) mit Berater SAP S/4HANA

Dieser Kurs beinhaltet 2 Berater Zertifizierungen.

Maßnahme-Nummer: ist beantragt

Termine: Auf Anfrage

Zielgruppe:

Personen aus dem kaufmännischen/betriebswirtschaftlichen Bereich mit mehrjähriger Berufserfahrung, ebenso Betriebswirte, Volkswirte, Vertriebsmitarbeiter mit mehrjähriger Erfahrung, Dipl. Kaufleute, Logistiker, ggf. Studienabbrecher aus den genannten Bereichen, aber auch Personen mit technischem Hintergrund wie Betriebsleiter. Außerdem Trainer/Dozenten sowie IT-Fachleute mit entsprechendem Fachwissen.

Zugangsvoraussetzungen:

Keine SAP-Vorkenntnisse notwendig.

Karrierperspektiven

Die praxisnah ausgebildeten Berater/innen SAP® ERP SCM arbeiten professionell und sicher mit den Instrumenten für den Vertrieb in der modernen Datenverarbeitung. Sie arbeiten eng mit den angrenzenden Schnittstellen zusammen. In dieser Weiterbildung erwerben Sie fundiertes SAP®-Wissen in den Bereichen, Verkauf, Lieferprozesse, Fakturierung Preisfindung, übergreifendes Customizing in SD. Sie lernen außerdem, sich schnell in das konkrete Umfeld eines fremden S/4Hana-System einzuarbeiten.

Seminarzeiten:

- Art: Vollzeit (45 Unterrichtseinheiten á 45 min pro Woche)
- Dauer: 5 Monate
- Unterrichtstage: Montag bis Freitag von 08:00 bis 16:00 Uhr

Abschluss:

- SAP®-Certified Application Associate - Sales and Distribution with SAP ERP 6.0 EhP7
- SAP®-Certified Application Associate – Business Process Integration with SAP S/4HANA 1809

Virtueller Präsenzunterricht vor Ort oder zu Hause:

Sie können zwischen virtuellen Kursen in unseren Klassenräumen sowie virtuellen Kursen bei Ihnen zu Hause wählen.



SAP® ERP Berater, SD-Vertrieb – Sales and Distribution (m/w/d) mit Berater SAP S/4HANA

Förderung und Finanzierung:

Durch Bildungsgutschein der Agentur für Arbeit oder Jobcenter oder weitere Kostenträger, wie z. B. BFD, Berufsgenossenschaft oder Rentenversicherung. Sind Sie Selbstzahler? Dann kontaktieren Sie uns – wir beraten Sie gerne über Ihre individuellen Finanzierungsmöglichkeiten, z. B. über den Europäischen Sozialfonds, die Bildungsprämie oder das Qualifizierungschancengesetz.

SAP® ERP Berater, SD-Vertrieb – Sales and Distribution (m/w/d) mit SAP® ERP Berater, Business Process Integration with SAP S/4HANA | (5 Monate)

Wochen 1 bis 4

- Navigation
- Prozesse im Vertrieb / SCM600
- Zertifizierungsvorbereitung / -prüfung (Foundation Level – System Handling)

Wochen 5 bis 12

- Verkauf / SCM605
- Lieferprozesse / SCM610
- Fakturierung / SCM615
- Preisfindung im Vertrieb / SCM620
- Zertifizierungsvorbereitung / -prüfung (Vertrieb – Abwicklung von Verkaufsvorgängen)

Wochen 13 bis 16

- Customizing im Vertrieb SCM650
- SMI210 SAP® Solution Manager / SMI310
- Fallstudie und Zertifizierungsvorbereitung
Certified Application Associate – Sales and Distribution with SAP ERP 6.0 EhP7

Wochen 17 bis 20

- SAP S/4HANA Basics - Das Enterprise Management System - SAP Fiori-UX - Finanzwesen, Financial Accounting – FI - Internes Rechnungswesen, Management Accounting – CO - Beschaffungsprozess, Purchase to Pay Process – MM - Produktionsprozess, Plan to Procedure Processing – PP - Auftragsabwicklungsprozess, Order to Cash Processing – SD - Lagerverwaltung, Warehouse Management – WM / EWM - Instandhaltung, Enterprise Asset Management – EAM - Personalwesen, Human Capital Management – HCM - Projektsystem, Project System – PS - Zertifizierungsvorbereitung / Certified Application Associate – Business Process Integration with SAP S/4HANA 1809

Nach erfolgreichem Abschluss aller Module erhalten Sie ein Lehrgangszertifikat:



**SAP® ERP Berater, SD-Vertrieb – Sales and Distribution (m/w/d) mit Berater SAP
S/4HANA**