

KeyUser für SAP® ERP SD - Vertrieb (m/w)

Sales and Distribution

Maßnahme-Nummer: 677-360-2016

Termine: 13.01.2020 bis 13.03.2020

Zielgruppe:

Interessenten aus dem kaufmännischen/betriebswirtschaftlichen Bereich mit Berufserfahrung. Ebenso Betriebswirte, Kaufleute, Buchhalter, Controller, Steuerfachgehilfen, ggf. Studienabbrecher. Außerdem IT-Fachleute mit entsprechendem Fachwissen.

Zugangsvoraussetzungen:

Grundlegende Kenntnisse der betriebswirtschaftlichen Abläufe in einem Unternehmen. Sie sollten außerdem mindestens ein Modul SAP® Anwendungen besucht haben.

Karrierperspektiven

Sie lernen, als KeyUser den Ausbau und die Integrationstiefe des SAP® Systems im Betrieb zu unterstützen. Der KeyUser fungiert zudem als Ansprechpartner für Kollegen und Mitarbeiter im Unternehmen. Ein KeyUser kann erforderliche Schulungen zur Anwendung des SAP® Systems durchführen.

Präsenzunterricht mit Praxisorientierung:

Ausschließlich Präsenzunterricht im Klassenverband mit qualifizierten Fachdozenten in modernen Seminarräumen. Zusätzlich Projektarbeiten zur praktischen Vertiefung der Lerninhalte. Kein Lernnetz, kein Fernstudium!

Seminararten:

- Art: Vollzeit
- Dauer: 9 Wochen | Montag bis Freitag von 08:00 bis 16:00 Uhr
- Ort: Stuttgart

Abschluss:

- date up Zertifikat
- Originalzertifikat SAP®

Förderung und Finanzierung:

Durch Bildungsgutschein der Agentur für Arbeit oder Jobcenter oder weitere Kostenträger, wie z.B. BFD, Berufsgenossenschaft; Rentenversicherung; Bildungsprämie. Unterstützt durch das Wirtschaftsministerium Baden-Württemberg aus Mitteln des Europäischen Sozialfonds. Es besteht die Möglichkeit, bei der Teilnahme an unseren Seminaren, einen Zuschuss von 30 bzw. 50 % zu erhalten. Dieser Zuschuss kann Teilnehmern oder Unternehmen erteilt werden.



KeyUser für SAP® ERP SD - Vertrieb (m/w)

Kursinhalte

SAP®-Vorbereitung, SAP® Übersicht / Navigation, SCM600 - SAP® ERP SCM Auftragsbearbeitung / -steuerung, SCM 605 - Verkauf, SCM 610 - Lieferprozesse, SCM 615 - Fakturierung, SCM 620 - Preisfindung im Kundenauftragsmanagement, SAP® Anwenderzertifizierung

Nach erfolgreichem Abschluss aller Module erhalten Sie ein Lehrgangszertifikat:



KeyUser für SAP® ERP SD - Vertrieb (m/w)

Erwerben Sie durch folgende Zusatzmodule ein Fachzertifikat:

+ Berater für SAP® ERP SD - Vertrieb (m/w) (3 Monate)

SAP®01 (SAP® Überblick), SCM600 (Prozesse im Vertrieb), SCM605 (Verkauf), SCM610 (Lieferprozesse), SCM620 (Preisfindung im Vertrieb), SCM615 (Fakturierung), SCM650 (Übergreifendes Customizing im Vertrieb), SMI210 SAP® Solution Manager (Überblick Implementations-Methodik, Vorbereitung auf die Zertifizierung Solution Consultant SD), Fallstudie & Prüfungsvorbereitung