

SAP® ERP ECC6.0 SCM (R/3®)

Auftragsbearbeitung (Vertrieb)

Semindauer: 5 Tage

Seminarziel

- Die Teilnehmer lernen die wesentlichen Geschäftsprozesse der Vertriebsabwicklung kennen
- Sie lernen die wichtigsten Funktionen in der Prozesskette "Vorverkaufsphase bis Zahlungseingang" im SAP-System durchzuführen
- Es werden auch Berührungspunkte zu den Bereichen Materialwirtschaft, Produktion und Finanzbuchhaltung behandelt

Seminarinhalte

- Organisationsstrukturen im Vertrieb
- Arbeiten mit Kunden- und Materialstammdaten im Vertrieb
- Überblick Prozesskette Kundenauftragsabwicklung
- Vorverkaufsaktivitäten, Auftragsbearbeitung, Beschaffung, Lieferung, Fakturierung, Zahlung
- Einführung in die Preisfindung im Vertrieb
- Einführung in die Verfügbarkeitsprüfung
- Vertriebsabwicklung mit Kundeneinzelfertigung
- Gutschrift- und Retourenabwicklung
- Einführung ins Vertriebsreporting

Seminararten

- Voraussetzung: Grundlagen SAP® ERP, Kenntnisse im Bereich Logistik
- Seminarart: Wochenkurs
- Termine: Auf unserer Internetseite oder auf Anfrage
- Unterrichtseinheiten: 45 UE
- Unterrichtszeiten: Montag bis Freitag von 08:00 - 16:00 Uhr
- Maßnahmen-Nr.: 677-0211-09

Hinweise

Sie können sich und Ihre Mitarbeiter bis 475,08 EUR fördern lassen. Förderung durch einen Qualifizierungskurs, oder durch die Arbeitsagentur (z. B. Zulassung im Einzelfall gemäß §§ 48, 85 SGB II; WeGebau) und andere Kostenträger ist möglich.

Die Durchführung der Seminare erfolgt auf dem Schulungssystem IDES® ERP ECC6.0 der SAP® AG.



**BILDUNGS-
PARTNER**

date up education GmbH
Löffelstraße 40
70597 Stuttgart

Hotline (0)800 8811889
info@date-up.com
www.date-up.com

Wir freuen uns auf Ihren Kontakt!

**Geförderte
Weiterbildung**